

La venta publicitaria no termina cuando se cierra la negociación.

Transformación operativa y tecnológica para empresas de medios donde comercial, programación, materiales, continuidad, aire, facturación y contabilidad necesitan funcionar como una sola operación.

Caso de uso · operación publicitaria en medios

Basado en una transformación real ejecutada por teckblend



cliente · orden · pauta · aire ·
facturación

Una venta conecta mucho más que Comercial

En televisión abierta, radio o cable, una orden comercial atraviesa áreas y sistemas especializados. El reto aparece cuando el proceso es uno, pero su historia queda distribuida entre múltiples puntos de la operación.



CAPACIDADES QUE CONVIVEN EN EL PROCESO

Comercial

Clientes, agencias, propuestas, negociaciones, contratos y órdenes.

Producción

Programas, contenidos y necesidades asociadas a la operación comercial.

Programación

Parrilla, disponibilidad e inventario programable.

Continuidad

Construcción de la pauta y detalle de lo que debe ejecutarse en transmisión.

Mercadeo / Audiencia

Información que alimenta decisiones sobre programación y valor comercial.

Revenue

Seguimiento económico de órdenes, operación e inventario.

Facturación / ERP

Conversión de lo vendido y ejecutado en información facturable y registro financiero.

Del AS IS fragmentado a una operación conectada

teckblend ha trabajado en operaciones de televisión abierta donde el proceso comercial y operativo atravesaba múltiples áreas, aplicaciones y controles especializados.

AS IS



El proceso completo era más amplio que la visibilidad de cada aplicación individual. La historia de la orden quedaba distribuida.

TO BE



Cada sistema conserva la función que le corresponde, pero el proceso se conecta de forma estructurada y trazable.

Integrar no significa sustituir. Significa conectar la operación donde realmente lo necesita.

Entender primero. Diseñar después. Implementar lo necesario.

Nuestro enfoque parte de la operación y de cómo funciona realmente el negocio de medios, no de una plataforma predeterminada.



No partimos de la idea de reemplazar lo que ya funciona.
Identificamos qué debe mantenerse, qué debe integrarse y qué necesita una nueva capa de proceso o tecnología.

Entendemos cómo funciona la operación, diseñamos cómo debería funcionar y construimos lo necesario para llevarla allí.